|  |  |
| --- | --- |
| 1 | 私は〇〇な人(ターゲット）に向けた　XXXという商品/サービス(ビジネス内容）を販売しています。Facebookに投稿する価値提供コンテンツのネタを、10個考えてください。 |
| 2 | 私は、〇〇という人の悩みを解決するXXX と言う [商品/ サービス]を販売しています。見込み客の人の悩みや課題、解決したいことはどんなものがありますか？20個ピックアップしてください。 |
| 3 | [見込客]の顕在ニーズと深い理由（潜在ニーズ）は何か？教えてください。5個ずつピックアップしてください。 |
| 4 | [見込客]にとって、理想の未来はどんな状態でしょうか？　かれらが得たい未来を10個上げてください。 |
| 5 | かれらはどんな人たちなのか？　年齢、性別割合、年収など、デモグラフィックスを教えてください。 |
| 6 | 彼らが [〇〇に関する商品を]購入する前に、どんな行動をしているのか？教えてください。 |
| 7 | 彼らが〇〇を購入する決断をした最も大きなモチベーションは何でしょうか？5個あげてください。 |
| 8 | 彼らが〇〇を購入したことで起きる変化をビフォー　アフター形式で10個あげてみてください。 |
| 9 | 新しい健康食品のマーケットトレンドや消費者の意識について教えてください。 |
| 10 | ライバル企業のマーケティング戦略についてどのような情報を提供できますか？ |
| 11 | 最近の若者のファッショントレンドとは何ですか？ |
| 12 | 新型電気自動車市場の展望について詳しく教えてください。 |
| 13 | 中高年向けのスマートフォンアプリの需要はどのように変化していますか？ |
| 14 | 環境に優しい製品に対する消費者の意識はどのように変化していますか？ |
| 15 | 新型コロナウイルスの影響で、どのような新しいビジネスチャンスが生まれていますか？ |
| 16 | アジア市場におけるスポーツ飲料の消費トレンドについて教えてください。 |
| 17 | 最近の飲食店業界の挑戦と成功事例について詳しく教えてください。 |
| 18 | テレワークやリモートワークによるライフスタイルの変化とその影響について詳しく教えてください |